

NAVIREO

przyjazny system ERP

BRANŻA SPOŻYWCZA

Navireo to łatwy w obsłudze zintegrowany system informatyczny wspomagający zarządzanie w średniej firmie. Może być z powodzeniem stosowany również przez małe i duże przedsiębiorstwa. System jest dostosowany do potrzeb firm z branży spożywczej.

System dla branży spożywczej

Firmy z branży potrzebują dopasowanego systemu

Dynamiczne firmy, które z sukcesem działają w branży spożywczej, muszą na co dzień rozwiązywać specyficzne dla tego sektora problemy. Istotnym aspektem ich działalności jest zarządzanie jakością wytwarzanych i sprzedawanych produktów ze szczególnym uwzględnieniem ich krótkich okresów ważności.

„Wybraliśmy Navireo, ponieważ był to jedyny system, który można było dopasować do specyfiki naszego przedsiębiorstwa. System usprawnił kontakt z oddziałami, wewnętrzną wymianę dokumentów oraz znacząco przyspieszył procesy logistyczne. Przekazywane na bieżąco informacje o aktualnym zapotrzebowaniu natychmiast przekładane są na procesy produkcyjne. Pozwala nam to znacznie zredukować straty, związane z terminami przydatności naszych wyrobów.”

– Irena Jędrzycka,
dyrektor ekonomiczno-finansowy firmy Kier

Firmy z sektora spożywczego działają w specyficznym środowisku gospodarczym – z małymi marżami, dużą konkurencją, wysokimi wymaganiami dotyczącymi jakości obsługi klienta oraz rygorystycznymi uregulowaniami prawnymi. Klienci oczekują dostępności zawsze świeżych i zróżnicowanych produktów, często występujących sezonowo. Cykl życia produktów jest zazwyczaj wyjątkowo krótki przy dużej liczbie transakcji.

Aby móc efektywnie działać i rozwijać się, tworząc silne i cenione przez klientów marki, firmy te potrzebują elastycznie dopasowanego systemu.

Navireo to system, który umożliwia m.in.:

- sprawne zarządzanie asortymentem, ze szczególnym uwzględnieniem dat ważności, partii, kontroli jakości,
- kontrolę nad kosztami produkcji – efektywne monitorowanie wartości składników i surowców,
- skuteczne zarządzanie sprzedażą i magazynami,
- efektywne zarządzanie relacjami z klientami,
- sprawne zarządzanie finansami oraz kadrą i płacami.

System dla branży spożywczej

- Navireo umożliwia wypracowanie elastycznych mechanizmów jednoznacznej i szybkiej identyfikacji wyrobów z uwzględnieniem ich atrybutów jak data ważności, waga, przyporządkowanie do partii.
- System potrafi dopasowywać działania do aktualnej, dynamicznie zmieniającej się sytuacji.
- Daje szybki dostęp online do potrzebnych informacji. Dzięki temu można m.in. na bieżąco:
 - redukować poziom zapasów i kosztów materiałowych,
 - skracać czas realizacji zamówień,
 - kontrolować sprzedaż danej partii w oddziałach,
 - dowolnie zarządzać wszystkimi magazynami,
 - dokonywać szybkich przesunięć nadwyżek towarowych z magazynu, gdzie sprzedaż danej partii produktu jest słabsza, do magazynu, gdzie sprzedaje się lepiej,
 - przeprowadzać kalkulacje marketingowe i cenowe,
 - dokonywać lokalnych obniżek cen czy wyprzedaży w poszczególnych oddziałach,
 - optymalizować nakłady pracy, m.in. poprzez zmniejszanie niedoborów zasobów, liczby przestojów, powtórzeń i nadgodzin.
- Dzięki Navireo w magazynach i sklepach znajduje się towar najbardziej pożądany przez klientów, a dostawy są terminowe.



- Navireo pozwala sprawnie zarządzać siecią sprzedaży – sklepami firmowymi, hurtowniami, coraz bardziej powszechnymi w branży spożywczej mobilnymi sprzedawcami oraz sklepami internetowymi. Natomiast uproszczony interfejs modułu szybkiej sprzedaży umożliwia prostą i błyskawiczną obsługę klienta.
- Dzięki wbudowanemu i w pełni zintegrowanemu z całością systemu modułowi CRM Navireo ułatwia pozyskiwanie nowych oraz budowanie zaufania wśród obecnych klientów. System umożliwia efektywne zarządzanie promocjami czy wyprzedażami kolekcji, zarówno w poszczególnych punktach, jak i kanałach sprzedaży.
- Centralna baza danych oparta na najnowszych technologiach firmy Microsoft umożliwia dowolną i natychmiastową analizę efektywności poszczególnych działów firmy lub punktów sprzedaży, marek produktów czy partii.
- System umożliwia kontrolę płatności i skrócenie czasu spływu należności, automatyzację procesu tworzenia faktur, monitów, a także przygotowywanie zestawień okresowych i śledzenie zaległych płatności.
- Za pomocą Navireo możliwe jest śledzenie warunków finansowych dostaw, co umożliwia szczegółowe planowanie przepływów pieniężnych oraz płaćenie za faktury wymagalne.

” System Navireo umożliwia nam sprawne przesyłanie danych między centralą a handlowcami w terenie, a także zapewnia szybki dostęp do informacji o sprzedaży i procesach zachodzących w firmie. ”

– Barbara Dawidziak,
prokurent w firmie Delikates

Oni zyskują dzięki Navireo

Firmy z branży spożywczej zyskują dzięki Navireo

- efektywne zarządzanie informacją,
- zwiększenie efektywności sprzedaży,
- obniżenie kosztów działalności,
- możliwość różnicowania cen, udzielania rabatów, prowadzenia kampanii promocyjnych,
- lepsze zarządzanie zamówieniami,
- łatwą analizę stanu rozrachunków z kontrahentami,
- uporządkowane zarządzanie relacjami z klientami,
- prowadzenie sprzedaży poprzez dodatkowe kanały – sprzedaż mobilną, sklepy i aukcje,
- łatwe zarządzanie rozliczeniami z dostawcami, reklamami oraz wewnętrzną logistyką,
- skuteczne prowadzenie analiz we wszystkich obszarach funkcjonowania firmy,
- szybkie reagowanie na zmieniający się popyt,
- optymalne wykorzystanie zasobów,
- wzrost poziomu satysfakcji klientów,
- wzmocnienie pozycji marki na rynku.



NOWE TRENDY W BRANŻY

Wyraźnym trendem obserwowanym również w branży spożywczej jest wzrost znaczenia tzw. **e-handlu**. System Navireo umożliwia przedstawicielom handlowym, agencjom czy sklepom wprowadzanie zamówień na bieżąco właśnie przez Internet. Istnieje również możliwość udostępniania w sieci partnerom biznesowym wybranych informacji, takich jak stany magazynowe czy statusy złożonych zamówień. Także końcowy klient staje się czynnym uczestnikiem tego zjawiska poprzez kupowanie produktów w sklepach internetowych i na aukcjach internetowych, które są dla dystrybutorów i producentów dodatkowym kanałem sprzedaży.

System Navireo powstał z myślą o firmach, które wymagają indywidualnego podejścia oraz dostosowania do profilu działalności i poszczególnych stanowisk.

Z Navireo korzystają firmy, które na przykład:

- prowadzą sprzedaż detaliczną i hurtową,
- posiadają sieć handlową,
- zajmują się produkcją i posiadają własną sieć sprzedaży,
- prowadzą działalność usługową,
- prowadzą działalność przetwórczą,
- posiadają hurtownie z własną siecią detaliczną,
- zajmują się handlem międzynarodowym,
- prowadzą sprzedaż mobilną.

Case study - Kier

Informacje o kliencie

Należące do Elżbiety i Janusza Klimackich Zakłady Mięsne Kier z Jastrzębia Pomorskiego swoje pierwsze produkty wprowadziły na rynek w 1994 roku. Firma rozpoczynała działalność jako kilkusobowa masarnia. Obecnie zatrudnia ponad 200 osób w centrali i jedenastu hurtowniach w różnych rejonach Polski. Produkowane wyroby mięsne (około 50 ton dziennie) są znane i cenione przez handlowców i konsumentów w całej Polsce, jak również za granicą.

Dzięki unowocześnieniu parku maszynowego proces produkcji został znacznie przyspieszony, a jakość produktów spełnia najwyższe normy. Za swoje wyroby Zakłady Mięsne Kier zostały uhonorowane nagrodą HIT w roku 2005.

Potrzeby

Szeroka gama produktów, jaką oferuje Kier, wymaga specyficznego podejścia do procesu produkcji oraz ewidencji wyrobów mięsnych. Rozwinięty proces produkcji, zarządzania sprzedażą oraz analiza zapotrzebowania na wyroby ujawniły potrzebę pełnej integracji wszystkich wewnętrznych procesów. Istotne było również zapewnienie płynnej pracy w strukturze rozproszonej, usprawnienie komunikacji z odbiorcami hurtowymi centrali i oddziałami firmy oraz uelastycznienie obsługi zmieniających się procesów handlowych i logistycznych.

Wybór systemu

W 2010 roku Kier postanowił usprawnić przebieg procesów wewnętrznych. Zapadła decyzja o zamianie dotychczasowego oprogramowania na w pełni zintegrowany system klasy ERP.



Po zapoznaniu się z szeroką ofertą programów wspomagających produkcję, sprzedaż i księgowość, ostateczny wybór padł na Navireo. Na tę decyzję wpływ miała przede wszystkim otwartość i funkcjonalność nowego systemu: zintegrowany przepływ informacji pomiędzy poszczególnymi modułami, skalowalność, możliwość dostosowania interfejsu użytkownika do indywidualnych potrzeb, a także intuicyjność, łatwość i szybkość obsługi połączona z pełną ewidencją. Dzięki Sferze Navireo możliwe było dobudowanie wyspecjalizowanych modułów, które dodatkowo miały wspomóc pełne zespolenie procesu produkcji.

DANE KLIENTA

Zakłady Mięsne KIER

<http://www.pwkier.pl/>

Profil przedsiębiorstwa: firma produkcyjno-handlowa

Charakterystyka: produkcja i sprzedaż hurtowa wyrobów mięsnych

Liczba zatrudnionych: 210

Wdrożenie: 50 użytkowników (centrala i oddziały)



Wdrożenie

Wdrożenie systemu Navireo przeprowadził Autoryzowany Partner InsERT, firma Akces z Torunia. Proces rozpoczął się od migracji danych z wielu różnych systemów magazynowych, handlowych i księgowych wraz z pełną integracją wielu baz danych w jedną. Zgodnie z potrzebami klienta przeprowadzono instalację i konfigurację systemu, a także pozostałe standardowe prace wdrożeniowo-szkoleniowe. W skład zespołu wdrożeniowego weszło osiem osób, podzielonych na trzy dwuosobowe grupy i dwóch koordynatorów. Pierwsza grupa odpowiedzialna była za przystosowanie serwera oraz stanowisk komputerowych wraz z uruchomieniem systemu w jedenastu oddziałach firmy, druga zajmowała się profilowaniem systemu i dostosowaniem go do potrzeb klienta. Trzecia grupa była odpowiedzialna za pełną integrację i rozwiązania własne do systemu księgowo-produkcyjnego. Pozostałe dwie osoby dbały o utrzymanie poprawnego przepływu informacji pomiędzy rozproszonymi oddziałami firmy, osobami wdrażającymi system oraz centralą.

System Navireo wykorzystuje do składowania danych silnik Microsoft SQL Server 2008 R2. Poszczególne oddziały pracują poprzez tunelowe połączenie VPN zapewniające bezpieczeństwo przesyłanych danych. Centralizacja głównego systemu obsługującego oddziały pozwala na sprawną administrację lokalną, zapewnia większe bezpieczeństwo danych oraz szybką i jednoczesną aktualizację.

Korzyści

Wdrożenie Navireo pozwoliło osiągnąć pełną integrację informacji biznesowych dotyczących różnych obszarów firmy. Dzięki zintegrowanej pracy online przy rozproszonej lokalizacji użytkowników, znacznie usprawniony

został przepływ informacji pomiędzy centralą a oddziałami oraz zarządzanie stanami i zapotrzebowaniem w magazynach oddziałowych. Ważnymi zmianami wprowadzonymi do programu Navireo było dostosowanie polityki cenowej osobno dla każdego z oddziałów. Moduł indywidualnych cen dla kontrahentów, który został w pełni zsynchronizowany z programem Navireo, dał możliwość honorowania stałych klientów specjalnymi cenami oraz elastycznego prowadzenia działań marketingowych. W każdym oddziale z osobną, jak i zbiorczą wdrożenie systemu usprawniło również proces wymiany dokumentów pomiędzy produkcją, terminalami wagowymi i systemem sprzedażowo-księgowym. System Navireo zastąpił znaczną część ręcznie generowanych dokumentów wewnętrznych służących do zarządzania magazynem. Dokumenty są wystawiane w tle automatycznie, dzięki czemu użytkownik nie potrzebuje specjalistycznego szkolenia. Dawne problemy logistyczne zostały rozwiązane poprzez analizator zamówień i stanów oraz zapotrzebowania na wyroby.

Wdrożenie Navireo rozwiązało również kilka problemów, z którymi firma borykała się ze względu na małą funkcjonalność wcześniejszych systemów. Zostały wdrożone rozwiązania dotyczące sfery rozliczeń opakowań kaucjowanych, pełna ewidencja w trybie online, automatyczne generowanie dokumentów magazynowych oraz zróżnicowanie polityki cenowej w oddziałach.

Plany na przyszłość

W najbliższej przyszłości firma Kier planuje zakup i wdrożenie kolejnych modułów zwiększających funkcjonalność całego systemu i komfort pracy jego użytkowników oraz dalszy rozwój swoich produktów, jeszcze bardziej zwiększając ich różnorodność, przy zachowaniu najwyższych standardów jakości.

Navireo - przyjazny system ERP

Navireo to nowoczesne i niezawodne narzędzie, które usprawnia funkcjonowanie przedsiębiorstwa, wspiera porządkowanie procesów wewnętrznych, prognozowanie i zarządzanie, a także kontrolowanie przepływu informacji do klientów, dostawców czy podwykonawców. Posiada pełną gamę funkcji niezbędnych do sprawnego zarządzania – od obsługi działu handlowego, sklepu i magazynu, przez operacje księgowe i finansowe (deklaracje skarbowe i ZUS, rozrachunki, księgi rachunkowe), po prowadzenie działu kadr i naliczanie wynagrodzeń dla pracowników.

Navireo jest szybki i łatwy we wdrożeniu. Modułowa budowa sprawia, że nie ma konieczności wdrażania całego systemu. Navireo umożliwia również tworzenie w systemie nowych, indywidualnych rozwiązań spełniających nawet bardzo nietypowe wymagania klienta.

Łatwa obsługa

Nowoczesny i ergonomiczny interfejs jest bardzo pozytywnie oceniany przez jego użytkowników. Czas szkolenia kadry do pracy z Navireo jest skrócony do minimum.

NAJWAŻNIEJSZE ZALETY

- intuicyjna obsługa
- elastyczna i szeroka konfigurowalność
- bogata funkcjonalność
- konkurencyjna cena
- elastyczny system licencjonowania
- szybkie wdrożenie systemu
- łatwa rozbudowa i integracja z systemami klienta



Bogata funkcjonalność

Dzięki szerokiemu zakresowi dostępnych funkcji system kompleksowo wspomaga zarządzanie oraz integruje różne obszary działania firmy. Użyteczna funkcjonalność umożliwia szybką i wygodną pracę. Wiele rutynowych czynności zostało zautomatyzowanych (np. automatyczne wydruki powiązanych dokumentów, możliwość wysyłania dokumentów e-mailem).

Duża konfigurowalność

Navireo daje możliwość elastycznego dopasowania interfejsu do dowolnych profili stanowisk pracowniczych (tzw. kompozycje). Dzięki temu pracownicy nie widzą funkcjonalności wykorzystywanej na innych stanowiskach lub w innych działach firmy, a interfejs dostosowany jest do ich indywidualnych potrzeb.

Łatwość rozbudowy

Dzięki Sferze Navireo, specjalnemu interfejsowi programistycznemu, możliwa jest rozbudowa systemu oraz jego integracja z innymi systemami informatycznymi i dowolnymi urządzeniami elektronicznymi wykorzystywanymi w przedsiębiorstwie.



Niezawodność i wydajność

Przy tworzeniu systemu zwrócono dużą uwagę na wydajność, która jest szczególnie istotna w firmach operujących dużą liczbą dokumentów. Navireo dobrze sprawdza się w przedsiębiorstwach posiadających od kilku do kilkudziesięciu jednocześnie użytkowników systemu.

Możliwość tworzenia rozwiązań wchodzących w interakcje z użytkownikiem

Navireo umożliwia tworzenie własnych rozwiązań wchodzących w interakcje z użytkownikiem poprzez reagowanie na wykonywane przez niego operacje - tzw. zdarzenia systemu, czyli pewne punkty kontrolne (np. zapis dokumentu, utworzenie nowego dokumentu itp.). W momencie gdy w systemie uruchamiany jest dany punkt, programista może podłączyć własne rozwiązania funkcjonalne. Możliwe jest np. tworzenie procedur postępowania pracowników (aplikacja prowadzi pracownika w systemie zgodnie z ustalonymi na etapie wdrożenia założeniami).

Centralne narzędzie konfiguracyjne

Navireo zawiera pulpit konfiguracyjny – narzędzie umożliwiające centralne zarządzanie i parametryzację całego systemu, tworzenie profili użytkowników, plików startowych itp. Zadania administracyjne można wykonać lokalnie lub zdalnie przez Internet. Pulpit konfiguracyjny przeznaczony jest dla wdrożeniowców lub administratorów systemu.

Zgodność z obowiązującymi przepisami

Dział rozwoju firmy InsERT na bieżąco śledzi zmieniające się otoczenie prawne, dzięki czemu możliwe jest natychmiastowe dostosowanie oprogramowania do nowych przepisów (Ustawa o rachunkowości, przepisy podatkowe, wymogi Unii Europejskiej itp.). Aktualizacja systemu daje pewność, że firma pracuje zawsze w zgodzie z aktualnie obowiązującym prawem.

Nowoczesna i udokumentowana technologia

Z systemem dostarczona jest elektroniczna instrukcja obsługi dla użytkowników oraz dokumentacja programistycznego API (Sfera Navireo).

Elastyczny system licencjonowania

Modułowa budowa systemu sprawia, że klient ponosi koszty tylko faktycznie używanej funkcjonalności.

Przystępna cena

Navireo cechuje się doskonałym stosunkiem funkcjonalności do ceny.

Współpraca z serwisami aukcyjnymi

Navireo wspomaga obsługę serwisów Allegro i eBay (w polskich i zagranicznych wersjach), co znacznie ułatwia sprzedaż w Internecie w zakresie międzynarodowym, a tym samym umożliwia dotarcie minimalnym kosztem do odbiorców zagranicznych.

Współpraca ze sklepem internetowym

Użytkownik Navireo może w komfortowy sposób prowadzić sklep internetowy. Program umożliwia bezproblemowe przesyłanie wszelkich informacji o towarach, cenach, statusach zamówień, promocjach.



Szybki proces wdrożenia systemu

Intuicyjny i ergonomiczny interfejs skraca czas potrzebny na przeszkolenie personelu z obsługi programu. Wszystkie ustawienia wykonywane są w jednym miejscu – pulpicie konfiguracyjnym. Wiele prac wdrożeniowych można wykonać zdalnie, przez Internet. Ponadto Sfera Navireo przyspiesza proces tworzenia rozwiązań dodatkowych dzięki udostępnionym na zewnątrz systemu obiektom biznesowym wraz z metodami pracy z nimi. biznesowym wraz z metodami pracy

Rozbudowana i dobrze zweryfikowana sieć wdrożeniowa

Dzięki sieci partnerskiej na terenie całego kraju specjaliści wdrożeniowi Navireo są bliżej Państwa firm, co jednocześnie obniża koszt wdrożenia i serwisu oprogramowania. Systematyczna weryfikacja firm partnerskich przez InsERT zapewnia wysoki poziom świadczonych usług.

Uznana marka producenta

InsERT jest największym w Polsce pod względem liczby sprzedanych licencji producentem oprogramowania dla firm. Od 1992 r. wspieramy przedsiębiorców, oferując im wygodne w obsłudze systemy do zarządzania.

Wieloletnia obecność na rynku pozwoliła nam nie tylko dobrze poznać potrzeby klienta, ale również zyskać doświadczenie, dzięki któremu możemy te potrzeby jak najlepiej zaspokajać.

Tworzymy programy przyjazne dla użytkowników, a jednocześnie posiadające wszelkie funkcje, jakich wymaga się od systemów do zarządzania przedsiębiorstwem. Klienci chwalą intuicyjną, prostą obsługę oraz dużą funkcjonalność naszych produktów. Wysoką jakość tworzonych przez nas programów potwierdzają również liczne nagrody, wyróżnienia i certyfikaty, które regularnie zdobywamy w prestiżowych konkursach.

InsERT już dwukrotnie został nagrodzony za system Navireo w rankingu Najlepsze Produkty dla Biznesu. Zestawienie przygotowywane co rok przez Gazetę Finansową prezentuje firmy, które „wyróżniają się kompleksową ofertą dla biznesu, indywidualnym podejściem do klienta i wprowadzają do swojej działalności innowacyjne rozwiązania”, a ponadto odznaczają się „profesjonalizmem, wysoką jakością usług oraz rzetelnością”.

Korzyści z zastosowania Navireo

Navireo to nowoczesny zintegrowany system adresowany do średnich firm stawiających wysokie wymagania aplikacjom do zarządzania przedsiębiorstwem. Wprowadza firmę na wyższy poziom, na którym wydajność jest większa, działalność bardziej skuteczna przy jednoczesnym zachowaniu satysfakcji pracy użytkowników. Jest to możliwe dzięki architekturze pozwalającej dowolnie dopasować system do indywidualnych potrzeb całego przedsiębiorstwa, jego działów, a nawet konkretnych użytkowników.

Zwiększenie efektywności sprzedaży

Dzięki Navireo można dotrzeć do klientów na wiele sposobów. System wspiera sprzedaż w sklepach i hurtowniach, w terenie, sklepie internetowym oraz na aukcjach internetowych. Możliwe jest również prowadzenie kampanii marketingowych, programów klienckich, promocji i wyprzedaży.

Obniżenie kosztów działalności

Navireo umożliwia lepsze zarządzanie przedsiębiorstwem. Rozbudowany moduł generujący zestawienia i raporty pomaga kadry zarządzającej podejmować decyzje w oparciu o aktualny stan firmy. Łatwiej dostrzec także miejsca wymagające restrukturyzacji i optymalizacji kosztów.

Lepsze wykorzystanie zasobów

Automatyzacja rutynowych czynności przyspiesza wykonywanie zadań, a tym samym sprzyja zwiększeniu efektywności wykorzystania zasobów firmy (pracowników, środków trwałych itd.).

Lepsze zarządzanie magazynem

Navireo precyzyjnie odzwierciedla stan towarów w magazynach. Dokładnie wiadomo, kiedy poziom zapasów spada poniżej założonego stanu minimalnego i kiedy należy zamówić towar u dostawcy. System pozwala sprawdzić terminy ważności produktów.

Szybki dostęp do informacji

W Navireo obowiązuje zasada jednokrotności wprowadzania danych. Informacje raz wprowadzone do systemu swobodnie przepływają pomiędzy jego poszczególnymi modułami. Wszystkie moduły współpracują w oparciu o jedną wspólną bazę danych. Wszelkie strategiczne informacje biznesowe firmy znajdują się w jednym zintegrowanym systemie, co zapewnia wygodniejszą i szybszą pracę.

Usprawnienie obiegu dokumentów

System daje możliwość oprogramowania obiegu dokumentów w firmie za pomocą zdarzeń oraz oprogramowania ścieżki postępowania dla pracownika.

Biblioteka dokumentów

Navireo umożliwia przechowywanie dokumentów zewnętrznych, nieewidencjonowanych standardowo w systemie, ale dla prowadzonej działalności biznesowej szczególnie istotnych. Użytkownik może importować pliki stworzone poza programem np. skany oryginalnych dokumentów. Wszystkie dokumenty są zapisywane w bazie danych w swoim pierwotnym formacie (nie są w żaden sposób konwertowane i przetwarzane).

Dokumenty definiowalne

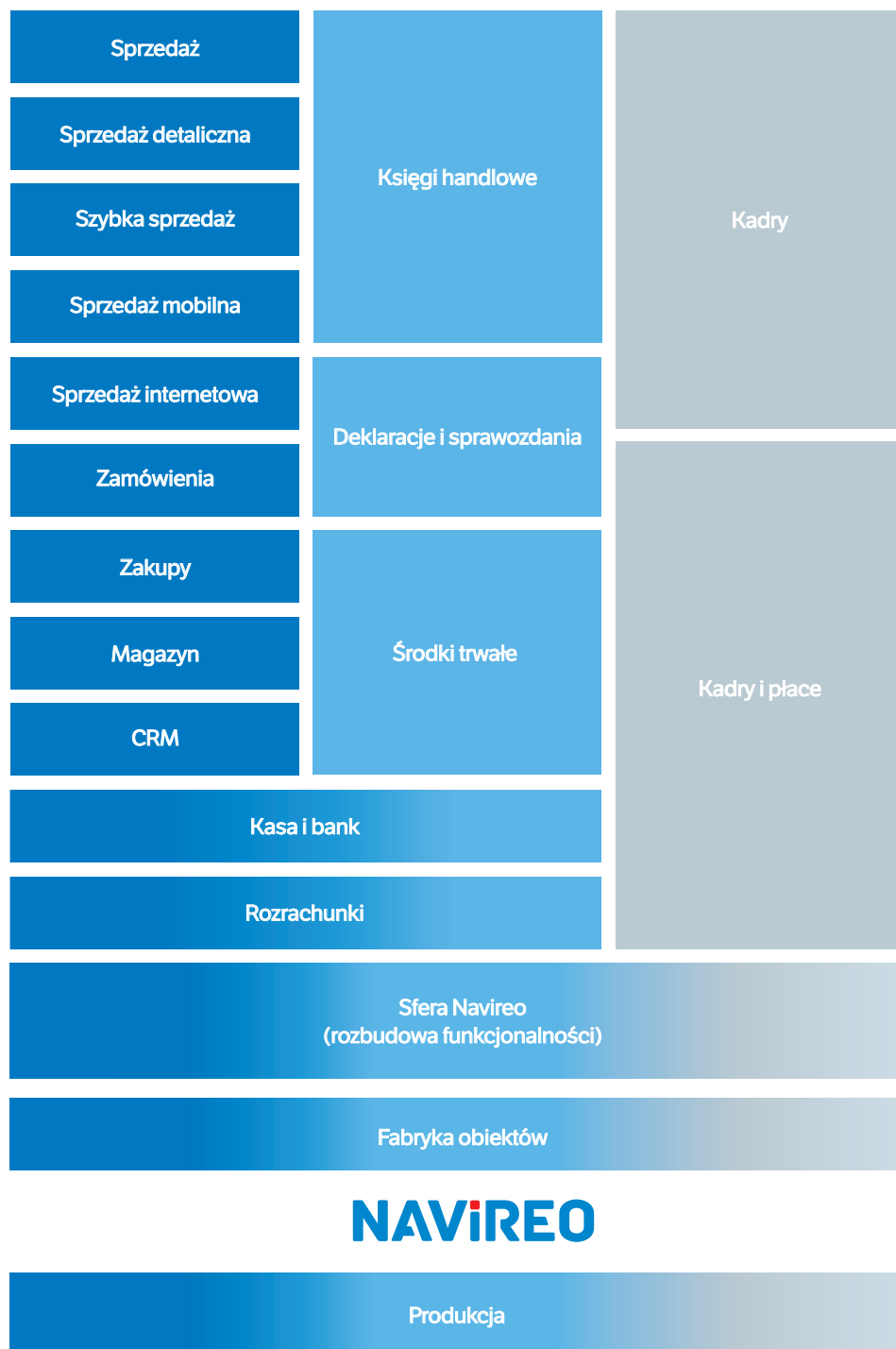
Navireo umożliwia stworzenie nowych typów dokumentów, które bazują na podstawowych typach dokumentów handlowych i magazynowych. Może to być np. zamówienie wewnętrzne czy faktura wewnętrzna. Dokumenty definiowalne posiadają własne parametry i własną numerację. Mogą być importowane do księgowości.

Automatyczne aktualizacje

- aktualizacja kursów walut (tabele kursowe pobierane są z serwisów NBP);
- pobieranie danych kontrahentów na podstawie numeru NIP z bazy GUS;
- kontrola aktywności numeru VAT nadanego przez państwo członkowskie UE w systemie VIES;
- pobieranie danych urzędów skarbowych z serwisu internetowego;
- sprawdzanie statusu aktywności podatnika VAT w Portalu Podatkowym Ministerstwa Finansów.

Navireo - charakterystyka modułów

N



Sprzedaż

System Navireo doskonale wspomaga pracę działu handlowego. W wygodny sposób obsługuje kredyty kupieckie oraz pozwala na kontrolę aktualnego zadłużenia nabywców.

Aplikacja umożliwia stosowanie dowolnych jednostek miary oraz sumowanie masy i objętości sprzedawanych towarów.

Asortyment może być wydawany wg FIFO, LIFO, terminowa ważności lub ręcznie wskazanych dostaw. Dokumenty sprzedaży mogą być ewidencjonowane w dowolnych walutach, zarówno dla potrzeb transakcji krajowych, jak również transakcji unijnych (WDT, WTTD i inne).

Navireo umożliwia sporządzanie i ewidencjonowanie zamówień klientowi. Na ich podstawie mogą zostać utworzone dokumenty sprzedaży. Możliwe jest stosowanie okresowych cen promocyjnych dla wybranych towarów.

Moduł sprzedaży ściśle współpracuje z modułem finansowym, co pozwala na odzwierciedlanie wszystkich transakcji bezpośrednio na kontach księgowych.

Sprzedaż detaliczna

Moduł służy do zarządzania dokumentami sprzedaży detalicznej. Poza standardowym ewidencjonowaniem dokumentów użytkownik może m.in. wystawiać faktury detaliczne do wybranych dokumentów i rozliczać rozrachunki wygenerowane przez faktury imienne. Moduł Sprzedaż detaliczna pozwala na zarządzanie takimi dokumentami jak: paragony (PA), paragony imienne oraz dokumenty fiskalne. Navireo współpracuje z szeroką gamą kas i drukarek fiskalnych.

Szybka sprzedaż

Moduł Szybkiej sprzedaży przeznaczony jest dla firm, które potrzebują narzędzia do wygodnej i sprawnej obsługi klientów detalicznych. Sprawdza się w różnego rodzaju sklepach (pojedynczych lub sieciowych, jedno- i wielostanowiskowych), marketach, punktach

gastronomicznych itd. Pełna integracja z innymi modułami handlowymi zapewnia szybką wymianę zgromadzonych w systemie informacji - o towarach, cenach czy kontrahentach. Natomiast wygodę obsługi zapewnia maksymalnie uproszczony interfejs użytkownika oraz współpraca z szeroką gamą urządzeń zewnętrznych.

Na moduł Szybkiej sprzedaży składają się dwa komponenty - Sprzedaż i Zarządzanie sklepem. Pierwszy odpowiada za wystawianie paragonów i faktur, wyszukiwanie towarów i obsługę urządzeń zewnętrznych. Do zadań drugiego należy kontrola finansów i stanów magazynowych oraz konfigurowanie wymiany danych z innymi modułami handlowymi.

Sprzedaż mobilna

Moduł Sprzedaż mobilna skutecznie wspiera pracę handlowca w terenie. Umożliwia przedstawicielom handlowym sprzedaż towarów (vanselling) i zbieranie zamówień (preselling). Pracuje na urządzeniach przenośnych z ekranem dotykowym. Sprzedaż mobilna jest zintegrowana z modułami Sprzedaż i Magazyn, dzięki czemu użytkownik znajdujący się w terenie posiada dostęp do dokumentów i informacji o cenach towarów, stanach magazynowych, kontrahentach itp. Możliwa jest praca zarówno w trybie online (bieżąca synchronizacja), jak i offline (synchronizacja po podłączeniu do Internetu lub sieci lokalnej).

The screenshot shows the 'Wybór formy płatności' (Choose payment method) screen in the Navireo application. At the top, it shows the time 13:35:09 and date 20-11-2019. The main screen has a header 'Sprzedaż' and a sub-header 'Pobierz środki'. Below this, there's a section 'Formy płatności' (Payment methods) with a list of options: 'Gotówka PLN' (100,00 PLN), 'Gotówka EUR' (0,00 EUR), and 'Karta płatnicza' (0,00 PLN). To the right, there's a sidebar with 'Formy' and 'Szczegóły'. At the bottom, there's a status bar with the Navireo logo and version information.

Sprzedaż internetowa

Platforma współpracy ze sklepem internetowym

Moduł ten przeznaczony jest dla firm prowadzących sprzedaż w sklepie internetowym. Gwarantuje pełną i efektywną współpracę pomiędzy modułem Sprzedaż a sklepem internetowym prowadzonym na darmowej platformie osCommerce. Ścisła synchronizacja z modułem Sprzedaż zapewnia bezproblemowe przesyłanie wszelkich informacji o towarach, zamówieniach, cenach, statusach zamówień, promocjach.

Wspieranie sprzedaży w serwisach aukcyjnych

Ta część Navireo wszechstronnie wspomaga sprzedaż w serwisach aukcyjnych. Świetnie sprawdza się we współpracy z serwisami z rodziny Allegro (Allegro.pl i jego zagraniczne odpowiedniki: Aukro.cz, Molotok.ru) oraz eBay (w wersji polskiej, niemieckiej, angielskiej i amerykańskiej). Wspiera sprzedawcę na wszystkich etapach obsługi aukcji: od przygotowania i wystawienia, poprzez śledzenie sprzedaży, po obsługę transakcji z klientami. Pomaga śledzić płatności, przygotowywać paczki i wydruki.

Zamówienia

Zamówienia są elementem poprzedzającym zakup. Moduł zamówień jest podzielony na dwie części: zamówienia od klientów (poprzez sprzedaż towarów przez firmę) oraz zamówienia do dostawców (poprzez zakupy firmy u dostawców). Oba rodzaje zamówień mogą występować w trzech stanach: zrealizowane, zrealizowane częściowo oraz niezrealizowane. Wprowadzone zamówienia mogą być przekształcone w dokumenty magazynowe (PZ lub WZ) lub w dokumenty sprzedaży bądź zakupu. Zamówienia zrealizowane częściowo można wykorzystać do stworzenia zamówień różnicowych na niezrealizowane pozycje.

Magazyn

Moduł obsługuje wszystkie rodzaje dokumentów magazynowych oraz wiele magazynów, w tym magazyny fizyczne i logiczne. Ewidencjonowaniu podlegają towary, usługi, opakowania zwrotne oraz komplety. System pozwala na kontrolę zapasów towarów znajdujących się w magazynach przez stosowanie stanów minimalnych. Możliwe jest wykonywanie inwentaryzacji stanów magazynowych oraz automatyczna kompletacja produktów.

S	Data	Numer	Numer umowy	Kontrahent	Wartość	Termin realizacji
X	2009-01-05	ZK 1651/2009		Kiesek ARTUR	135,00	2009-01-05
X	2009-02-18	ZK 1652/2009	6541/09	INSERT S.A.	1 530,00	2009-03-18
					1 665,00	

Zakupy

Navireo w module Zakupy umożliwia ewidencjonowanie dokumentów zakupu w cenach rzeczywistych. Wraz z dokumentem rejestrowane są informacje o sposobie płatności za fakturę. Poza standardowym ewidencjonowaniem dokumentów moduł oferuje wiele dodatkowych operacji, takich jak wprowadzanie kodów dostaw czy automatyczna kalkulacja cen sprzedaży. Dzięki integracji z modułem księgowym i odpowiednim schematom importu faktury zakupu mogą zostać łatwo zadekretowane na kontach księgowych.

Kasa i bank

Moduł ten wspomaga prowadzenie ewidencji dokumentów kasowych oraz ewidencjonowanie operacji bankowych na rachunkach bankowych firmy. Navireo daje możliwość pro

wadzenia kas walutowych i wielowalutowych, jak również tworzenia dokumentów kasowych w walutach obcych. Oprócz standardowego ewidencjonowania operacji bankowych użytkownik może: drukować przelewy (pojedynczo i zbiorczo), dokonywać transferów pomiędzy rachunkami oraz wysyłać polecenia wypłaty do systemu homebankingowego.

Rozrachunki

Moduł ten to bardzo wygodne i ergonomiczne narzędzie do pracy z rozrachunkami.

Praca możliwa jest na kilka sposobów:

- Rozrachunki wg dokumentów;
- Rozrachunki wg kontrahentów;
- Rozrachunki rozliczone - zarządzanie rozrachunkami rozliczonymi;
- Spłaty rozrachunków - aktualny stan spłat zobowiązań i spłat należności;
- Rozrachunki z kontrahentem;
- Kompensaty;
- Rozliczanie przez skojarzenie – możliwość „ręcznego” skojarzenia spłat z należnościami i zobowiązaniami.

Rozliczanie rozrachunków (należności lub zobowiązań) jest proste i intuicyjne.

System Navireo umożliwia prowadzenie historii windykacji na podstawie zdarzeń windykacyjnych tworzonych w systemie. Historia windykacji jest prezentowana w kontekście pojedynczego rozrachunku lub w kontekście kontrahenta. Za pomocą intuicyjnego kreatora możliwe jest zbiorcze wygenerowanie not odsetkowych lub wezwań do zapłaty.

Księga handlowa

Moduł ten umożliwia sprawne prowadzenie księgi handlowej. Pozwala na elastyczne zarządzanie planami kont, posiada rozbudowane możliwości dekretacji. Dokumenty grupowane są w rejestrach księgowych. Każdy dokument, zwany dekretem, jest wprowadza-

ny jednocześnie do dziennika oraz ujmowany, w postaci zapisów na kontach, w księdze głównej i księgach pomocniczych.

Ponadto w programie istnieją trzy płaszczyzny, na których równolegle odbywa się dekretacja dokumentów: ewidencja księgowa, ewidencja rozrachunków oraz ewidencja VAT.

Szczególnie istotne podczas bieżącej pracy z systemem stają się mechanizmy ułatwiające wprowadzanie zapisów na konta. W tym zakresie Navireo oferuje bardzo duże wsparcie dla użytkownika. Szczególnie przydatny jest zaawansowany mechanizm wyszukiwania InsTYNKT.

Podczas dekretacji Navireo korzysta także z szeregu mechanizmów kontrolnych, zapobiegających powstawaniu błędnych dokumentów księgowych. Pieczęcie księgowe umożliwiają zdefiniowanie schematów wykorzystywanych podczas wprowadzania dekretów księgowych. Korzystanie z pieczęci księgowych znacznie usprawnia pracę w zakresie dekretacji podobnych i powtarzalnych dokumentów.

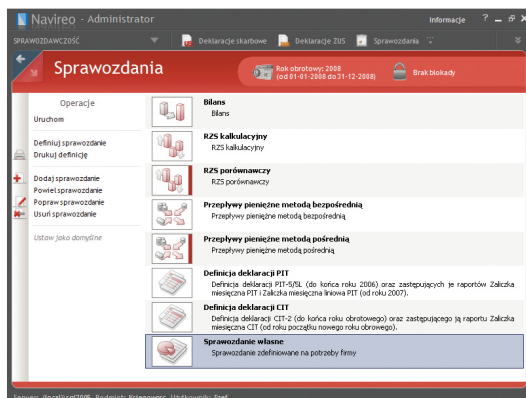
Automaty przeksięgowowań pozwalają na automatyczne przeniesienie sald lub obrotów wskazanego konta na inne konta wskazane w definicji automatu.

Środki trwałe

Moduł ten jest przeznaczony do przechowywania informacji o wykorzystywanym rzeczowym majątku trwałym, jak również wartościach niematerialnych i prawnych danego przedsiębiorstwa. Możliwe jest dodanie środków trwałych do ewidencji, naliczenie amortyzacji oraz przeprowadzenie różnego rodzaju operacji na wybranym środku trwałym – przesunięcie, sprzedaż, modernizacja, likwidacja, nieodpłatne przekazanie.

Deklaracje i sprawozdania

Navireo pozwala na definiowanie i wyliczanie szeregu sprawozdań finansowych i deklaracji skarbowych oraz innych sprawozdań przydatnych w codziennej działalności przedsiębiorstwa.



Możliwe jest sporządzanie deklaracji VAT, PIT oraz CIT zgodnych z aktualnie obowiązującymi wzorami oraz tworzenie raportów wspomagających wyliczanie zaliczek na podatek dochodowy. Moduł posiada zaimplementowaną obsługę e-deklaracji.

Navireo umożliwia również generowanie deklaracji zgłoszeniowych i rozliczeniowych ZUS, ewidencjonowanie, podglądanie poszczególnych deklaracji oraz eksportowanie ich do pliku wymiany programu Płatnik. Ważną cechą modułu Deklaracje i Sprawozdania jest możliwość tworzenia własnych sprawozdań finansowych.

Kadry

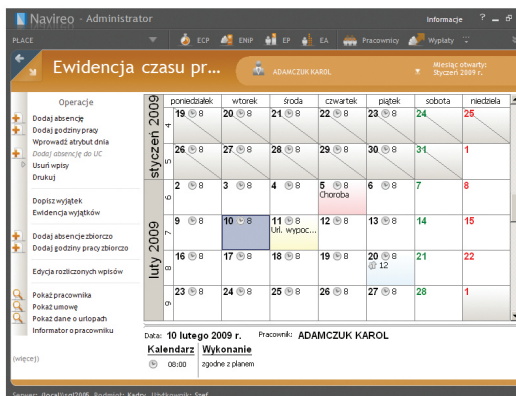
Moduł ten pozwala ewidencjonować wszelkie dane personalne osób zatrudnionych na podstawie umowy o pracę oraz zleceniobiorców, z którymi są zawarte umowy cywilnoprawne (umowy-zlecenia, umowy o dzieło, kontrakty menedżerskie). Oprócz standardowej ewidencji użytkownik może wystawiać odpowiednie umowy, ewidencjonować notatki związane z pracownikami, drukować listy obecności oraz przeglądać informacje zbiorcze zebrane w informatorze o pracowniku. Z poziomu

tego modułu możliwy jest szybki dostęp do Biblioteki dokumentów wystawionych dla danego pracownika. Ewidencja czasu pracy jest realizowana w oparciu o Kartę pracy. Służy ona do chronologicznego ewidencjonowania zdarzeń dotyczących czasu pracy pracownika. Zdarzeniami tymi mogą być: choroba, urlop, opieka nad dzieckiem, praca w godzinach nadliczbowych lub w godzinach nocnych. Ewidencja czasu pracy może być tworzona automatycznie na podstawie informacji pobranych z zewnętrznych systemów np. RCP, MS Project.

W komponencie Karta pracy ewidencjonowane są akordy oraz prowizje. Mogą one być dopisywane do wskazanych umów o pracę lub umów cywilnoprawnych, które są aktywne danego dnia. Komponent ten umożliwia także ewidencjonowanie naliczeń i potrąceń, które będą uwzględnione w wypłatach „rozliczających ewidencję naliczeń i potrąceń”.

Kadry i płace

Navireo posiada wiele rozbudowanych funkcji przydatnych w dziale kadr i płac. Umożliwia prowadzenie ewidencji osobowej w firmie, ewidencję zatrudnienia w postaci umów o pracę i umów cywilnoprawnych oraz ewidencjonowanie wynagrodzeń z tytułu ww. umów. Obsługuje Zakładowy Fundusz Świadczeń Socjalnych, ułatwia wystawianie deklaracji skarbowych (m.in. PIT-4R, PIT-11, PIT-37) oraz ZUS. Jest dostosowany do obowiązujących przepisów i na bieżąco aktualizowany. Współpracuje z programem Płatnik.



Moduł Kadry i Płace oferuje bogate możliwości w zakresie naliczania wynagrodzeń. Listy płac i wypłaty można dodawać na dwa sposoby – według definicji wypłat w umowie (dane pobierane są z umowy o pracę) lub dowolnie (bezpośrednio z definicji składników płacowych naliczanych i wypłacanych w przedsiębiorstwie).

Dodatkowo użytkownik może wystawiać oraz ewidencjonować rachunki do umów cywilnoprawnych. Do każdej umowy cywilnoprawnej można wystawić dowolną liczbę rachunków. Rachunki obliczają dane z ewidencji czasu pracy, a także nierozliczone dotychczas akordy (z Ewidencji akordów) i prowizje (z Ewidencji prowizji). W celu automatyzacji wystawiania rachunków dla umów cywilnoprawnych wprowadzone zostały tzw. harmonogramy.

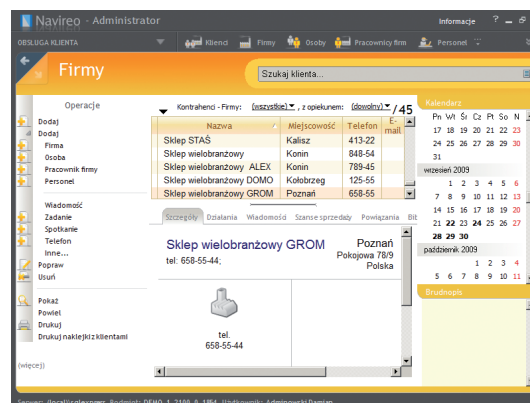
System posiada wiele gotowych składników płacowych oraz zestawów płacowych, dzięki którym w łatwy sposób można zautomatyzować naliczanie wynagrodzeń w firmie. Istnieje też możliwość definiowania nowych składników płacowych, zestawów płacowych oraz list płac. Użytkownik może korzystać z gotowych wzorców lub tworzyć własne definicje przy wykorzystaniu Sfery dla Navireo bądź skryptów C# lub VB.NET. Dzięki temu można dostosować system do indywidualnych wymagań wielu jednostek gospodarczych i zdefiniować nawet najbardziej skomplikowane składniki płacowe.

CRM

Moduł CRM (Customer Relationship Management) wspomaga budowanie trwałych relacji z klientami. Ułatwia zarządzanie bazą kontaktów, umożliwia łatwe gromadzenie danych i szybki dostęp do informacji o klientach. Wspiera różnego rodzaju działania handlowe i marketingowe, zapewniając przy tym wysoką wydajność i komfort pracy. Pozwala zaoszczędzić czas, sprzyja zmniejszeniu kosztów i polepszeniu wizerunku firmy.

Dzięki swej wszechstronności i elastyczności doskonale sprawdza się w każdej firmie – szczególnie w dziale handlowym, marketingu, dziale

obsługi klienta, sekretariacie itp. Jest także przydatnym narzędziem dla kadry menedżerskiej. Mechanizmy filtrowania i wyszukiwania pozwalają błyskawicznie dotrzeć do potrzebnych informacji i starannie wyselekcjonować grupę docelową, dzięki czemu możliwe jest lepsze dostosowanie działań nawet do pojedynczych osób. Liczne zestawienia pomagają w podjęciu trafnych decyzji oraz przygotowaniu odpowiednich strategii sprzedaży.



Wszystkie zgromadzone w systemie dane dotyczące klientów są przedstawione w czytelny sposób. Użytkownik ma natychmiast dostęp do pełnej historii kontaktów z klientem (działania, wiadomości e-mail, wystawione dokumenty, wiarygodność płatnicza, data ostatniego kontaktu, nazwisko opiekuna klienta, wysokość udzielonych rabatów itd.).

Wbudowany moduł poczty elektronicznej znacznie usprawnia kontakty z klientami m.in. dzięki funkcji automatycznego przypisywania e-maili do odpowiednich klientów, możliwości zbiorczej wysyłki (mailing), szablonom wiadomości oraz historii korespondencji.

Kalendarz wraz z funkcją automatycznego przypominania pokazuje zakres i termin czynności do wykonania, a menedżerom pozwala szybko sprawdzić, kiedy pracownik dysponuje wolnym czasem. Mają oni również możliwość przydzielania zadań oraz sprawdzania postępu prac.

Dzięki rozbudowanym możliwościom konfiguracji moduł CRM w prosty sposób może być dostosowany do potrzeb poszczególnych użytkowników. Oferuje przy tym możliwości dalszej rozbudowy np. o własne zestawienia, pola czy flagi.

Sfera Navireo

Zaspokajanie indywidualnych potrzeb

Wiele firm, w celu sprawnego prowadzenia biznesu, oczekuje od systemów do zarządzania przedsiębiorstwem zaawansowanych, czasami nietypowych funkcji. Właśnie z myślą o nich została stworzona Sfera Navireo. Umożliwia ona zaprogramowanie i wykorzystywanie rozwiązań spełniających nawet najbardziej nietypowe wymagania klienta. Dzięki temu istnieje możliwość rozszerzenia lub elastycznego modyfikowania standardowej funkcjonalności systemu i dostosowywania go do indywidualnych potrzeb użytkowników.

Obsługa zdarzeń

Sfera udostępnia pełną logikę biznesową oraz obsługę zdarzeń w programie, co daje możliwość budowania interakcji z użytkownikiem poprzez reagowanie na operacje przez niego wykonywane.

Przykładem takiego zdarzenia może być **obsługa zapisu dokumentu sprzedaży** – naciśnięcie przycisku Zapisz spowoduje uruchomienie zdarzenia (zapis dokumentu), następnie wywołanie tego zdarzenia ruchomą aplikację (rozszerzenie funkcjonalne napisane przez programistę), która np. pozwoli na automatyczną wysyłkę faktury do klienta pocztą elektroniczną.

Bardzo ważną cechą Sfery jest **możliwość integracji Navireo z już istniejącą u danego klienta infrastrukturą informatyczną** – np. połączenie systemu zbierającego dane z liczników energii z modułem Sprzedaż, który automatycznie będzie generował faktury dla klientów, czy dodawanie w module Kadry i Płace informacji z rejestratora czasu pracy.

Wywołanie własnych rozszerzeń z interfejsu Navireo

Sfera umożliwia osadzanie w interfejsie użytkownika własnych aplikacji rozwijających funkcjonalność Navireo. Rozwiązania takie mogą być tworzone przez programistów i integrowane z systemem.

Pulpit konfiguracyjny

Jest to specjalny program, który umożliwia wdrożeniowcom lub zaawansowanym administratorom dostosowanie systemu do wymagań Państwa firmy. Pulpit konfiguracyjny pozwala na parametryzowanie aplikacji oraz zarządzanie poszczególnymi modułami/komponentami.

Tutaj administrator tworzy profile użytkowników i zarządza ich uprawnieniami.

W pulpicie konfiguracyjnym można nadawać użytkownikom uprawnienia do poszczególnych operacji systemu działające na konkretnym magazynie.

Tu również administrator może dodać lub ograniczyć dostęp konkretnemu użytkownikowi do wybranych kas gotówkowych, rachunków bankowych podmiotu, zestawień czy wzorców wydruku.

Za pomocą Pulpite konfiguracyjnego administrator tworzy i zarządza:

- interfejsem użytkownika,
- indywidualnymi listami poleceń każdego komponentu,
- spersonalizowanymi kolumnami poszczególnych list,
- kolorystyką każdego komponentu,
- zestawami ikon.

W Pulpicie konfiguracyjnym administrator dodaje i zarządza dopisanymi za pomocą Sfery rozszerzeniami.

Pulpit konfiguracyjny pozwala na:

- zarządzanie bazą danych np. wykonywanie i odtwarzanie z wcześniej wykonanej kopii bazy danych, aktualizacja do nowszej wersji, kontrola aktualnych połączeń do bazy,
- tworzenie i zarządzanie własnymi instancjami dokumentów (np. zgłoszenia reklamacyjne, specyficzne dla danego podmiotu zamówienia czy osobna instancja faktur sprzedaży),
- tworzenie i zarządzanie własnymi słownikami oraz elementami tych słowników,
- zarządzanie urządzeniami fiskalnymi (drukarki i kasy fiskalne, wagi etykietujące oraz czytniki kodów kreskowych).

Fabryka obiektów

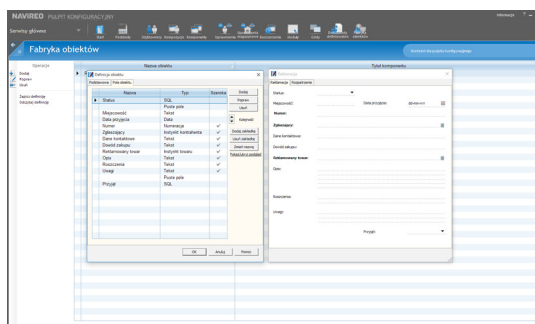
Fabryka obiektów to mechanizm pozwalający na łatwe i szybkie tworzenie własnych rozwiązań, a tym samym wygodne przystosowywanie systemu do indywidualnych wymagań. Umożliwia definiowanie własnych obiektów w systemie, automatycznie generuje dla nich interfejs użytkownika (podstawowe polecenia, listy, filtry, formatowanie), a także takie elementy jak lista uprawnień, biblioteka dokumentów, informatory i wiele innych.

Fabryka obiektów to nowy wymiar tworzenia rozwiązań własnych, bez wiedzy i narzędzi programistycznych. Nawet niedoświadczona osoba może w łatwy sposób stworzyć moduł obsługujący np.:

- umowę serwisową;
- zlecenie produkcyjne;
- opis parametrów maszyny;
- dane prowadzonej budowy;
- przepis na wykonanie jakiegoś wyrobu (tzw. technologia) i/lub dowolny inny moduł.

Wystarczy kilka kliknięć, by utworzyć dowolny obiekt automatycznie wyposażony w:

- interfejs użytkownika;
- własny w pełni konfigurowalny moduł;
- podstawowe polecenia;
- uprawnienia;
- instancjonowane parametry;
- bibliotekę dokumentów;
- pola własne;
- flagi własne;
- sferę obiektową i zdarzeniową;
- mechanizm blokady wielostanowiskowej;
- mechanizm wyszukiwarki „F7, F8”.



Proces wdrożenia Navireo

Wdrożenie Navireo przebiega szybko dzięki wypracowanej przez InsERT metodyce wdrożeniowej. Rozpoczyna się od wstępnej analizy potrzeb klienta. Określa się także możliwość realizacji zgłoszonych wymagań oraz przygotowuje szacunkowy budżet przedsięwzięcia. Tak powstaje oferta handlowa do akceptacji klienta.

Kluczowym elementem wdrożenia jest szczegółowa analiza przedwdrożeniowa, która precyzyjnie określa zakres prac zarówno w procesach instalacji, konfiguracji i parametryzacji, jak i rozbudowy systemu – przy pomocy rozwiązań opartych o Sferę Navireo.

Następnie tworzony jest projekt wdrożenia.

Przed instalacją Navireo następuje przygotowanie infrastruktury sprzętowej i software'owej. Zakres prac uzależniony jest od sytuacji w firmie klienta. Zwykle niezbędne jest odpowiednie skonfigurowanie serwerów systemu operacyjnego (MS Windows Server) i motoru bazy danych (MS SQL Server).

Kolejny etap to konfiguracja systemu, czyli dostosowanie Navireo do sprecyzowanych przez klienta wymagań. Zawiera on m.in. przygotowanie kompozycji interfejsowych dla poszczególnych stanowisk pracowniczych. Wdrożeniowiec posługuje się podstawowym narzędziem pracy, specjalnym modułem administracyjnym – Pulpitem konfiguracyjnym.

Parametryzacja poszczególnych modułów funkcjonalnych Navireo jest wykonywana razem z oddelegowanymi przez klienta pracownikami odpowiedzialnymi za poszczególne obszary działalności firmy.

Jeśli na etapie analizy potrzeb klienta stwierdzono konieczność wykonania dodatkowych prac programistycznych, mogą być one prowadzone równolegle, niezależnie od samego procesu wdrożenia. Zwykle wykorzystuje się tu Sferę Navireo, która daje programiście

dostęp do pełnej logiki biznesowej systemu.

Dodatkowe rozwiązania są instalowane w systemie przy pomocy Pulpitu konfiguracyjnego i poddawane gruntownym testom oraz – jeśli jest to konieczne – poprawkom.

Tak przygotowany system uzupełniany jest informacjami wdrożeniowymi. Użytkownicy mają także możliwość testowania i zgłaszania uwag w trakcie procesu wdrożenia.

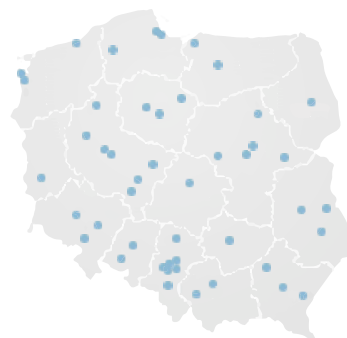
Szkolenie użytkowników systemu może być prowadzone równolegle z pracami wdrożeniowymi. Odbywa się ono zwykle w grupach pracowników zajmujących się określonymi obszarami działalności firmy (handel, finanse, kadry, płace, zarządzanie itd.). Po odbyciu szkoleń i zaimplementowaniu ewentualnych rozszerzeń funkcjonalności, użytkownicy przygotowani są do pracy w Navireo.

Sieć wdrożeniowa

System Navireo sprzedawany jest w całym kraju przez sieć partnerską. Dzięki temu pomoc przy wdrożeniu systemu znajduje się zawsze w pobliżu.

Do współpracy wybierane są firmy najbardziej zaawansowane technologicznie, merytorycznie i o dużym doświadczeniu. Każda z nich jest weryfikowana i przygotowywana do świadczenia profesjonalnych usług w zakresie sprzedaży, wdrożenia oraz opieki posprzedażnej.

Znajdź najbliższego Partnera Navireo na www.navireo.pl



Kontakt:

Tel.: 71 78 76 115

E-mail: navireo@insert.com.pl

Zamów prezentację Navireo w swojej firmie!

System dla branży spożywczej	3
Oni zyskują dzięki Navireo	5
Case study - Kier	6
Navireo - przyjazny system ERP	8
Korzyści z zastosowania Navireo	11
Navireo – charakterystyka modułów	13
Sprzedaż	14
Sprzedaż detaliczna	14
Szybka sprzedaż	14
Sprzedaż mobilna	14
Sprzedaż internetowa	15
Zamówienia	15
Magazyn	15
Zakupy	15
Kasa i Bank	15
Rozrachunki.....	16
Księga handlowa	16
Środki trwałe	16
Deklaracje i sprawozdania	17
Kadry	17
Kadry i Płace.....	17
CRM.....	18
Sfera Navireo	19
Pulpit konfiguracyjny.....	19
Proces wdrożenia Navireo	18
Fabryka obiektów	20
Sieć wdrożeniowa.....	21

NAVIREO

<http://navireo.pl>
tel.: 71 78 76 115